

Recruiting



採用実績(学校)

- | | | |
|-------------|------------|-----------|
| 愛知大学 | 椋山女学園大学 | 名古屋大学 |
| 愛知学院大学 | 成城大学 | 名古屋経営短期大学 |
| 愛知淑徳大学 | 清和大学 | 名古屋経済大学 |
| 愛知東邦大学 | 摂南大学 | 名古屋産業大学 |
| 亜細亜大学 | 仙台青葉学院短期大学 | 二松学舎大学 |
| 浦和大学短期大学部 | 大東文化大学 | 日本大学 |
| 大阪経済法科大学 | 高千穂大学 | 日本福祉大学 |
| 大妻女子大学 | 拓殖大学 | 日本文化大学 |
| 大妻女子大学短期大学部 | 千葉経済大学 | 白鷗大学 |
| 学習院女子大学 | 千葉商科大学 | 佛教大学 |
| 川村学園女子大学 | 中央学院大学 | 法政大学 |
| 神田外語大学 | 帝京大学 | 明治大学 |
| 共立女子大学 | 帝塚山大学 | 明治学院大学 |
| 近畿大学 | 東海大学 | 名城大学 |
| 敬愛大学 | 東海学園大学 | 明星大学 |
| 慶應義塾大学 | 東京音楽大学 | 目白大学短期大学部 |
| 神戸学院大学 | 東京国際大学 | 桃山学院大学 |
| 神戸親和女子大学 | 東京成徳大学 | 流通経済大学 |
| 国士舘大学 | 東北学院大学 | 立教大学 |
| 駒澤大学 | 東北福祉大学 | 立正大学 |
| 佐野短期大学 | 東洋大学 | 麗澤大学 |
| 十文字学園女子大学 | 東洋学園大学 | |
| 尚絅学院大学 | 同志社女子大学 | |
| 城西国際大学 | 獨協大学 | |

※50音順となります。



<http://www.ochiai-net.co.jp/>

**一業一貫で創業70周年。
モノをつなぎ、ヒトをつなぐ。
私たちは伝動機・ベアリング・工具の
生産財卸商社です。**

1947年10月の創業以来、私たち「落合」が大切にしてきたのは社是である「一業一貫」の揺るぎのない姿勢です。
めまぐるしく変化していく市場環境のなか、
機械部品の専門商社として無借金経営を継続し、
圧倒的な調達力と豊富な在庫力で生産現場に関わる
あらゆる商材を網羅し、日本のものづくりを支えています。
創業100周年に向け、私たちのビジネスへの挑戦は
今日も続きます。

TOP Message

**落合の強さは、
誠実誠心にある。**



誠実さを持って取り組んでいるか？ 気持ちを込めて仕事をしているか？
経済情勢が日々変化している昨今、いかに環境が変わろうとも
仕事に対する姿勢はいつの時代も同じだと考えます。

我々は創業以来の「一業一貫」という社是のもと、初心の「誠実誠心」に立ち返り、
皆が一丸となって次の時代に向けて心をこめて仕事をしています。
その熱い思いこそが、落合の強さだと感じております。
目先の利益だけを追い求めるのではなく、その先にある社会に貢献する事で、
未来を、そして人々の幸せを考える。
こうした姿勢でビジネスに取り組むことで、関わる人々からの信頼を勝ち得て、
ひいては日本社会の繁栄・成長へと繋がって行くのだと思います。

新卒という立場で入社出来る会社は1社のみ。
だからこそ、真剣に自分の目で見て、肌で感じて、自分の人生を変えるぐらいの
気概を持って、全力で就職活動に臨んで欲しいと思います。

代表取締役社長 落合 輝彦

私たちのモノとヒトをつなぐ3部門

市場環境を見据えた迅速な商品供給体制を整備

先輩社員の声

私たちの仕事をお見せします

1 伝動機

POWER UNITS

機械に必要な駆動部を構成する部品が伝動要品です。落合では工作機械、食品機械などの一般産業機械、搬送装置をはじめとする自動生産ライン、さらにメカトロニクスに至るあらゆる機械装置の伝動要品を取り扱っています。伝動要品は機械装置の合理化を推進する動力源となっています。



個人を尊重してくれるから味わえる達成感

工具部業務、第三営業部を経て、現在は第一営業部に所属しています。第一営業部は得意先担当エリアが東北6県と北海道のため東京から出張で現地の得意先へ訪問し、主に対面営業で商材のPRや価格打合せ、新規提案を行います。本社での内勤時は電話対応やFAX処理、納期調整、価格交渉の業務にあたります。さらに営業活動のための準備も大事な業務のひとつです。お客様のご要望や困ったことに対する解決策や交渉が功を奏し、大変感謝された時にやりがいを感じます。また落合は、仕事のやり方や進め方について個人の考えやアイデアを重んじてくれる環境であり、マニュアルとは違う達成感を得られるところが魅力でもあります。営業としては5年目ですが、物事に対する考え方や行動が変わってきたと自分で感じることもあります。相手がどのようなことを望み、そのためにどのようなサービスを提供したら良いかを考え実現するようになりました。今後は営業としてのスキル向上を目指すと共に、ニーズにあったビジネスモデルの確立したいと考えています。



2011年入社 本社
第一営業部 主任 菊地 司
麗澤大学 国際経済学部

Q.今だから言える失敗談はありますか？

A.上司と営業同行日に大塚坊。社会人としての自覚の無さを怒られましたが、フォローしてもらい事なきを得ました。職場はメリハリのある雰囲気、人間関係も良好です。

Q.オフの過ごし方は？

A.家族サービスと、趣味のゴルフを少々。自然の中で身体を動かしてリフレッシュしています。

Q.就活中の学生さんへメッセージをお願いします。

A.この先、40年勤めることになる会社かもしれません。自分が納得するまで頑張ってください。運と縁はあります。もし第一希望がダメでもそれ以上の会社とめぐり合うきっかけはあるので、投げやりにならずに努力あるのみです。

2 ベアリング

BEARINGS

ベアリングは摩擦を防ぎ回転運転をスムーズにする部品で「機械産業の米」ともいわれるように、機械のあらゆる回転、移動に必要な不可欠な製品です。半導体製造装置、NC工作機械、産業用ロボットをはじめ、アミューズメント機器、鉄道車両など、広範な分野で使用されています。



Q.今だから言える失敗談はありますか？

A.納品まで期間がかかる品物の、注文手配漏れがあった時。自分だけではどうすることもできませんでしたが、上司に相談したらメーカーさんに掛け合ってくれて、どうにか間に合いました。すぐに相談できる環境で、本当に有り難かったです。

Q.オフの過ごし方は？

A.大学時代の友人と出かけます。お互いの近況を話したり聞いたりするのが楽しいです。ゆっくり家で過ごすこともあります。

Q.就活中の学生さんへメッセージをお願いします。

A.「自分に合う会社を見つける」ということは、とても難しいことです。焦ることなく、自分のペースで頑張ってください。落合の業務は、コミュニケーション力がありコツコツと仕事を進めることができる人に向いていると思います。



2017年入社 本社
第二営業部 鷺島 瑠
川村学園女子大学 文学部

働きやすい環境の中で日々成長を実感できる

配属されてから3ヶ月間は担当地区を持たず、まんべんなく業務をしていました。夏から本格的に担当地区を持つことになり現在、栃木北を担当しています。主な業務内容は、お客様からFAXやメールで届いた見積書、注文書のデータ入力とお電話での見積・注文依頼の対応です。言葉にすると単純なようですが、毎日まったく同じ仕事内容は無いので業務を通じて新たな発見があり、内容を十分理解することで、自分自身の知識が増えていくことにやりがいを感じています。私が落合を選んだ理由は、会社説明会で「ウェットな会社、良い意味でおせっかい」という言葉を聞き、仕事をしていく上で良い環境ではないかと思ったから。実際に入社してみると、分からないことはすぐに聞くことができる和気あいあいとした雰囲気、あの時の直感は間違っていないかと思っていました。だんだん仕事にも慣れて、1日の限られた時間の中で上手に時間配分をしながら業務をこなせるようになってきました。また、今後は営業だけでなく、様々な分野に挑戦してみたいと感じ始めています。

仲間に助けられ後輩を見守りながら 試行錯誤を続ける

入社時からこれまで名古屋支店勤務です。一般職として採用されましたが、2017年4月より総合職に転換、現在は転勤のない総合職として働いています。主にはお客様からの商品受注や見積り対応と、新人の教育担当をしています。また、昨年より採用活動にも少しずつ携わり、各説明会や面接を行っています。お客様に名前を覚えてもらい頼っていたり、内容が難しい問い合わせを受けるようになった時、この仕事のやりがいを感じます。また、新人教育を通じて後輩が成長する姿を身近に感じられることはとても嬉しいことです。名古屋支店は2006年オープンのため、若い社員や年齢が近い社員が多くフレンドリーな雰囲気、助け合いながら日々業務に励んでいます。総合職として求められることを考えながら試行錯誤を繰り返しています。まだまだ伸びしろがあるので、これからも成長します！人事の仕事に興味があるので今後も新人教育は続けたいですし、新人に向けた資料作成や勉強会などを企画し、実行していきたいと考えています。



2012年入社 名古屋支店
主任 牧野 瑛美
福山学園大学 人間関係学部

Q.今だから言える失敗談はありますか？

A.お客様からの注文数「2台」に対して「21台」と誤発注。あやうく損失を出してしまうところ、19台は全社の先輩、同期、後輩があらゆるお客様に販売してくれ、なんとか売り切ることができました。私自身もお客様に「牧野さんが困っているのなら協力するよ」と声をかけていただき、信頼関係を改めて実感することができました。同時に仕事は一人では絶対にできない、常に周りに助けられているのだと痛感しました。

Q.オフの過ごし方は？

A.学生時代から今もバレーボールを続けているので、練習や試合観戦に行くことが多いです。最近では漢字の勉強を始めたため、勉強したり本を読むことも。休日が充実していれば仕事も頑張れるし、メリハリのある生活ができます。

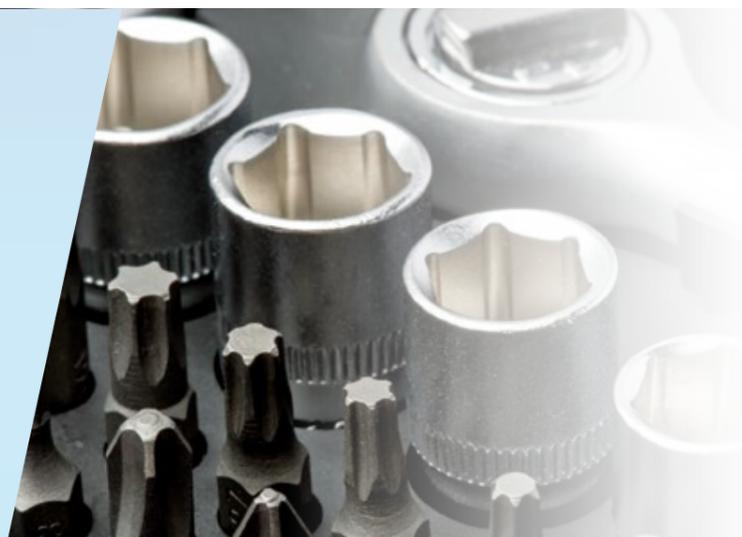
Q.就活中の学生さんへメッセージをお願いします。

A.就職活動とは皆さんが働きたい場所を選ぶ期間です。また、人生でこれほどたくさんの会社に足を運ぶことはこの先何度もないでしょうし、色々な会社の偉い人から自分自身にアピールする場が与えられます。誰のためでもなく自分のために時間をかけて納得できる企業を見つけてください。

3 工具

TOOLS

機械を組み立てたり修理したりする際には必ず用いる工具。落合では1997年の創業50周年を機に、工具部門をスタートしました。工具の品質が、あらゆる機械の性能や品質を決めると捉えているので、現場のプロを納得させられる国内一流メーカーの各種工具を取り揃えています。



Q.今だから言える失敗談はありますか？

A.クライアント先に鞆を忘れて帰ったこと。お客様への訪問のあとは帰社の予定で、少し急いでいたためウっかり…。お客様から連絡をいただき取りに戻ったのですが、恥ずかしかったです。ただそれも今となってはいい話の種なので、結果オーライです(笑)

Q.オフの過ごし方は？

A.平日の仕事は充実しているので、スイッチを切り替えて休日にも充実させたいところですが…。実際は平日よりもたつぷりと寝て、回復をはかっていることのほうが多いです。

Q.就活中の学生さんへメッセージをお願いします。

A.きつと色々な人が口うるさいくらいに「周りとは比べず、焦らず」とアドバイスしてくれると思いますが、実際本場にその通りだと感じます。自分に自信を持って、自分の思う道を突き進んでください。

しっかりとした土台がある安定感

本社の営業部に入社して2年目、営業として担当クライアントへの訪問と電話やFAXによる問い合わせ・見積もり・発注などへの対応を日々の業務としてしています。就職する前は人見知りなウィークポイントでしたが、仕事でそれは言い訳できません。上司や先輩とともに営業活動をする中で、完全に私に託すにはまだ早いかもしれませんが、人見知りを矯正していく勇気は身についたと思います。また、お客様への訪問を重ねて信頼をいただいていると感じられることが嬉しいですし、この先も頑張ろうという原動力にもなっています。私は就職するにあたり、会社の規模や経営状況が安定しており、なおかつ新しいことに挑戦できるようなところで働きたいと思っていました。落合は2017年に創業70周年を迎えた老舗総合商社で実績があると思いましたが、取り扱うのはこれまで知らなかった分野だったので、新しい世界に飛び込めると思い志望しました。今はまだ目の前のことで精いっぱいですが、これからお客様のため、会社のため誰かのためになる働きをしていけるようになりたいです。



2016年入社 本社
第三営業部 田中 智
国士館大学 経営学部

NETWORK

主な事業所

TOKYO



本社ビル
東京都台東区下谷1-4-12

SAITAMA



川口支店
埼玉県川口市青木4-25-31

OCHIAI KEIHIN



(株)落合京浜
東京都大田区仲六郷2-41-7

GUNMA



北関東支店
群馬県太田市浜町1-12

NAGOYA



名古屋支店
愛知県名古屋市中川区西日置2-2-4

OSAKA



大阪支店
大阪府大阪市鶴見区今津北4-10-15

OTHERS

- 7 **伝動機ビル**
東京都台東区下谷1-5-26
- 8 **北上野ビル**
東京都台東区北上野1-14-4
- 9 **工具ビル**
東京都台東区北上野1-13-4
- 10 **東関東営業所**
千葉県習志野市奏の杜1-12-13

東京下町・下谷で産声を上げた落合。私たちの活動の範囲は年々広がっています。

福利厚生制度 WELFARE PROGRAM

安心して働けるよう、多彩な福利厚生制度を整備しています。

社会保険	健康保険／厚生年金保険／雇用保険／労災保険
健康管理	健康診断
諸手当	通勤手当／皆勤手当／家族手当／産休育休制度 短時間勤務制度／財形貯蓄／弔慰金等／退職金制度 住宅手当(若者支援制度)／永年勤続表彰
余暇	社員旅行／クラブ活動(ゴルフ)
年次有給休暇	完全週休2日制 年間休日125日以上(土・日・祝 夏季休暇、年末年始)

仲間と心をひとつに。
新しい未来へとつながげよう。

会社概要 COMPANY PROFILE

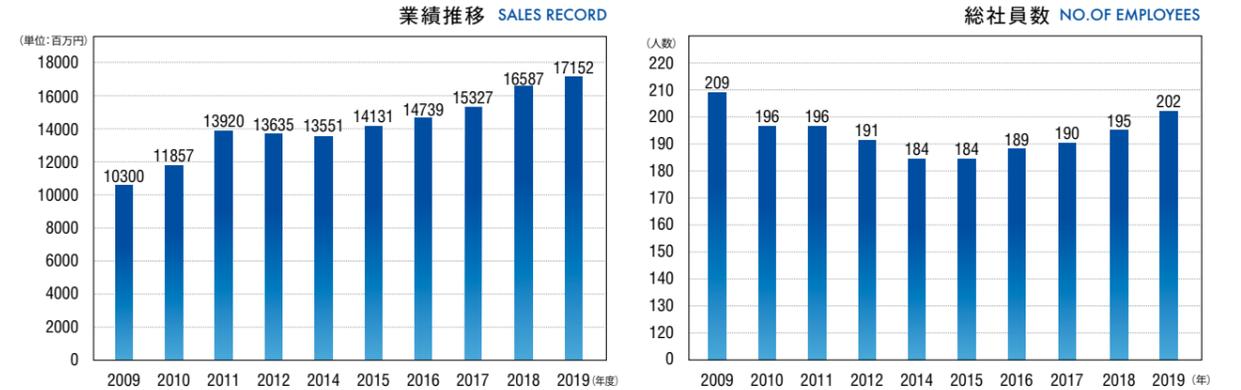
社名 | 株式会社落合
 事業内容 | 伝動部品・油空圧機器・モーター周辺機器の輸出入及び国内卸売業
 本社 | 〒110-8780 東京都台東区下谷1-4-12
 TEL | 03(3843)7251
 設立 | 1947年10月
 資本金 | 1億円
 代表者名 | 代表取締役社長 落合輝彦
 従業員 | 202名(2019年6月)
 売上高 | 171.52億円(2019年6月)((株)落合京浜 連結決算)

下町の情緒あふれる入谷朝顔まつり(朝顔市)

弊社は1947年に、東京の下町・下谷にて産声を上げました。この地で毎年7月6、7、8日の3日間行われる入谷朝顔まつり(朝顔市)時に、お取引業者様にお声がけし弊社へご招待してその賑わいを楽しんで頂いています。また弊社では地元で愛される朝顔まつりにちなみ「朝顔」をシンボルマークとして採用しています。



DATA 数字でみる落合



HISTORY

会社沿革

- 1947年 東京都台東区にて創業
- 1957年 板橋支店開設
- 1963年 9月 亀戸支店開設
- 1974年 4月 伝動機部、ベアリング部を開設
- 1977年 9月 京浜支店開設
- 1990年 2月 川口支店開設
- 1990年 11月 代表取締役 落合栄次郎が就任
- 1991年 4月 社名を(株)落合商店から(株)落合京浜創業
- 1992年 7月 電機商品を加え、総合商社として商品群の充実を図る
- 1997年 10月 50周年記念式典・帝国ホテル
- 2000年 1月 本社ベアリングビル完成
- 2002年 3月 北上野ビル完成
- 2006年 5月 名古屋支店開設
- 2007年 11月 北関東支店開設
- 2009年 10月 Web[蔵]を導入
- 2009年 11月 代表取締役社長に落合修司が就任
- 2014年 9月 代表取締役社長に落合輝彦が就任
- 2016年 9月 大阪支店開設
- 2017年 10月 70周年記念式典・帝国ホテル
- 2018年 5月 東関東営業所開設